



Voditelji prodaje u raznim segmentima (Projektna prodaja, Veleprodaja, Izvoz)



Opis posla

- » Prodaja sustava tehničke zaštite: protuprovala i vanjska zaštita, klasični i IP videonadzor, interfonija i automatika, kontrola pristupa i radnog vremena, zaštita artikala, vatrodojava i plinodjava, centralizacija i integracija
- » Razvoj prodajne mreže kupaca/partnera
- » Istraživanje, analiza i obrada tržišta
- » Izrada akcijskog plana prodaje
- » Svakodnevna suradnja i održavanje dobrih odnosa sa postojećim i potencijalnim kupcima/partnerima
- » Nuđenje optimalnih rješenja tehničke zaštite po potrebi korisnika i okruženja u svrhu povećanja prodaje- idejno rješenje i razrada
- » Prodajno-tehnička podrška partnerima (ili koordinacija iste u suradnji sa ostalim odjelima tvrtke), te marketinško-tehnička prezentacija proizvoda
- » Definiranje i predviđanje potreba tržišta, davanje prijedloga o uključivanju novih proizvoda u prodajni program ovisno o potrebama i interesu tržišta
- » Istraživanje i analiza tržišta konkurencije
- » Sudjelovanje u donošenju odluka o prodajnim aktivnostima i prodajnim politikama
- » Sudjelovanje u organiziranju programa edukacije partnera, organiziranju sajmova, konferencija i sličnih događaja u svrhu unapređenja prodaje
- » Izrada izvješća
- » Nadzor i osiguravanje naplate
- » Koordinacija i suradnja sa drugim odjelima tvrtke
- » Redovna tehnička i druga potrebna edukacija



Uvjeti

- » VŠS ili VSS tehničkog ili ekonomskog smjera
- » Radno iskustvo na poslovima veleprodaje ili projektne prodaje (prednost imaju kandidati sa iskustvom u prodaji sustava tehničke zaštite)
- » Izuzetne prodajne, komunikacijske i motivacijske vještine